

INGENIERO INDUSTRIAL/ DIPLOMA EN BUSINESS

Rosana del Carmen Rodríguez Zanella

Fecha de Nacimiento: 10 de noviembre de 1982

Estado Civil: Casada

R.U.T. 24.558.523-3 (Visa de Permanencia Definitiva)

Dirección: García Valenzuela 055 Ñuñoa, Región Metropolitana, Chile

(09) 98747875 / (09) 42251886

Email: rosanacz@gmail.com

Profesional universitario con dos titulaciones, Técnico en Química (2004) e Ingeniero Industrial (2010), con Diploma HNC in Business (Irlanda 201) y en Marketing y Estrategia de Negocios (Caracas 2011). Sólidos conocimientos en operaciones logísticas y área comercial. Manejo de sistemas de planificación de recursos empresariales (Siebel, Manager, BPCS). Experiencia manejando operadores logísticos y compras a proveedores internacionales aplicando controles e indicadores de gestión.

Experiencia profesional

04/2014-Presente Genesys Analítica Ltda (Comercializadora). Santiago, Chile.

Cargo: Asistente Comercial

Función: Labores administrativas y de control de gestión relacionadas con el área de Higiene Industrial Y Salud Ocupacional. Responsable de planificación de inventario y proceso de compra de insumos en proveedores nacionales e internacionales. Realizar cotizaciones, notas de ventas y documentación necesaria para despacho a clientes. Revisión, respuesta y seguimiento a pedidos.

10/2012-08/2013 FortuneGreen LTD Metro Herald, Irlanda (Marketing). Santiago, Chile.

Cargo: Representante de Ventas

Función: Llamar la atención de los consumidores para fomentar comparación entre productos y dirigir el cliente hacia la compra, promoción de productos para el incremento de las ventas y el aumento de la rotación de los mismos.

10/2010-08/2011 Boehringer Ingelheim (Farmacéutica). Dublín, Irlanda.

Cargo: Representante de Ventas Consumer Health Care

Función: Visitar Farmacias y cadenas con el propósito de promocionar los productos. Diseñar y evaluar proyectos de inversión y planeación estratégica. Garantizar las cuotas de ventas acordadas a través de la negociación con el punto. Generar la rotación de productos en los puntos de ventas (farmacias-cadenas). Ejecutar y desarrollar las estrategias establecidas por la gerencia de ventas.

05/2007-10/2010 Boehringer Ingelheim (Farmacéutica). Caracas, Venezuela.

Cargo: Coordinador de Logística

Función: Forecast para los procesos de compras de material, control de bodega y sistemas de inventarios, distribución y transporte de mercancías hasta los clientes finales. Optimizar la política de aprovisionamiento. Diseñar y Optimizar métodos de trabajo para mejorar los índices de productividad.

Formación académica

2006-2010 Ingeniero Industrial

Universidad Santiago Mariño Caracas, Venezuela
Caracas, Venezuela.

2000-2004 Técnico Universitario en Química

Instituto Universitario de Tecnología Dr Federico Rivero Palacio.
Caracas, Venezuela..

Idiomas y Cursos

09/11-04/13 Curso de Inglés (Inglés Nivel B2+)

Istudy International. Dublín, Irlanda.

02/2013-04/2013 HNC in Business.

BTEC / Istudy International. Dublín, Irlanda.

10/2010-04/2011 Diplomado en Marketing y Estrategia de Negocios

Universidad Metropolitana. CENDECO.
Caracas, Venezuela.

Referencia Laboral

Juan Manuel D'Ambrosi

Senior Product Manager Boehringer Ingelheim
Mexico

Teléfono: +52 1 5561931822

Los documentos
que apoyan esta
información,
pueden ser
presentados de
ser requeridos.